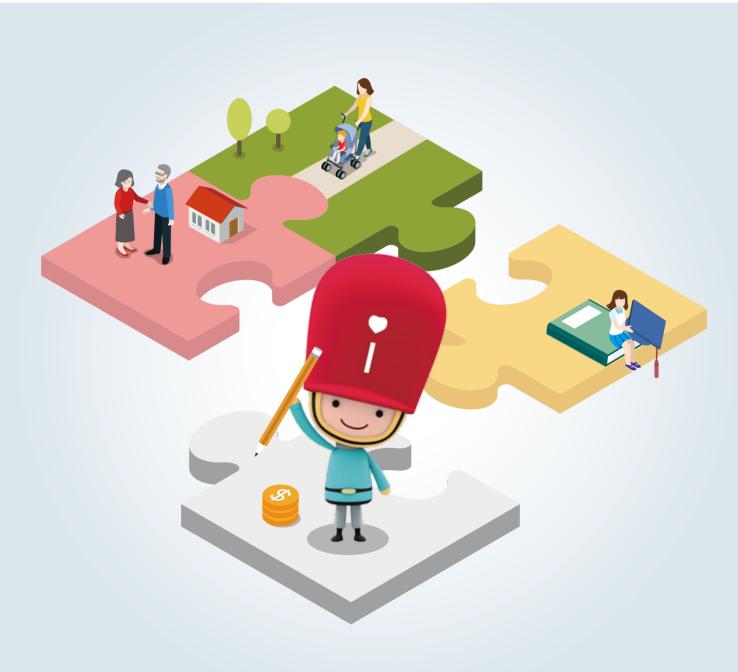


i 寶幸福手冊







Contents

01.	不安的時代,財富累積更挑戰	02
02.	經濟與健康仍是未來主要的擔憂	06
03.	生命、健康、財富的保障由 i 寶全面把關	80
04.	投資型保單與傳統壽險相較多了「投資」功能	10
05.	依有沒有壽險保障、能不能彈性繳費,投資型保單分為變額壽險、	
	變額萬能壽險、變額年金險 3 種	12
06.	i 實帶您認識會進化的投資型保單	14
07.	i 實為您精選優質標的高效投資	16
08.	i 寶幫您靈活配置分攤風險	18
09.	i 寶 HEAR You	20
10.	I Love Protection	21
11.	子女教育	22
12.	子女教育 + 退休規劃	23
13.	退休規劃	24
14.	退休規劃 + 資產規劃	25
15.	三明治族首選的保險公司	26





不安的時代,財富累積更挑戰

過去人們擔心「走得太早」,無法善盡責任、實現夢想;現代人擔憂「活得太老」,無法活得健康、過得自在。想要兼顧保障與財富 累積在當前環境更具挑戰,因為:



通膨酷斯拉來了!你的錢怎麼辦?

由於全球總體經濟、產業架構、地緣政治導致的供應鏈大 重組、乃至持續升溫的全球貿易戰等結構性因素的轉變, 我們進入一個持續通膨的新時代,「溫和通膨」成為主要 經濟體的主旋律,各國央行面對這個新挑

戰,必須維持相對高的利率水準來避冤通

膨失控,企業界面臨生產要素價格

增長的課題。至於消費者則

要調整心態來適應物價溫和上漲的新現實。

近 10 年台灣實質利率



資料來源:台灣銀行、主計總處

備註:實質利率 = 台銀1年期定存機動利率-消費者物價指數 (CPI) 年增率







全民健保與國民年金經營遇到困境

- · 全民健保:面對超高齡社會來臨,醫療費用必定高額成長,健保近 10 年來醫療費一路攀升,健保財務是否能支撐?
- · 國民年金: 國民年金財務亮紅燈,年金改革不知何時有 實質成效?



少子化現象,父母重視子女教育

教育基金需求年年遞增,父母關注孩子的學習品質還有出 國留學規劃,但是經濟因素成了一大考量,因此越早規畫 越能為孩子鋪好康莊大道。



高齡化現象,退休準備明顯不足

退休準備不足引發「下流老人」(註1)現象,唯有及早開始準備以拉長資產累積時間,並做好退休風險管理,退休規劃大計也可以輕鬆達成,讓自己活得老,也更活得好。

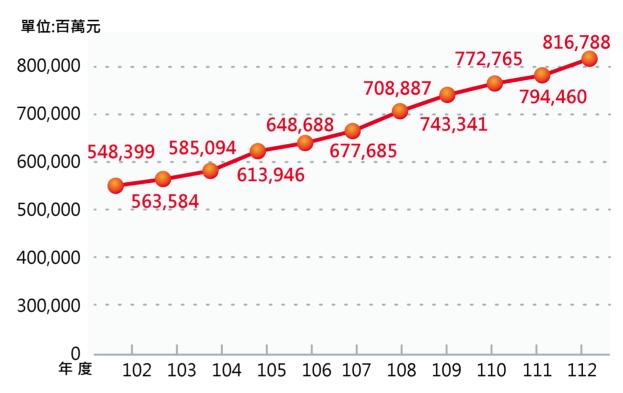


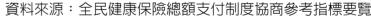
富者愈富,中產階級消失中

台灣的財富分配從「鐘形曲線」變成「M型社會」,貧富差距擴大甚至淪落為「L型社會」。

註 1:日本社會學家藤田孝典為了說明無法安逸度日,被迫過著「下流」(中下階層) 生活的老人,所創造出的詞彙。年輕人若沒有留意環境變化,並且持續用舊思維面對新 挑戰,到了晚年極有可能成為「下流老人」。

健保醫療費一路攀升











2024 2023

經濟與健康仍是未來主要的擔憂…

根據保誠人壽的調查結果(註)

30世代對收入難以應付支出及存款無法負擔未來退休生活較感 憂慮。

30/50 世代對健康問題較為煩惱,女性更擔憂自己及配偶的健康 狀況。

50世代較擔心子女的工作不順。

註:2024 保誠人壽三明治族大調查





М	30代(49%)		2024	2023
ı	所得收入	\	44%	(43%)
	存款無法負	擔未來退休生活	40%	(42%)
	30代(44%)	市場環境變化	36%	(37%)
		北部 (39%)		



30代(7 50代(7	/ A	母/長輩生病	74%	(72%)
	性 (63%) 代 (63%)	自己生病	59%	(56%)
	代 (63%)	配偶生病	47%	(46%)

女性 (51%) 30 世代 (55%) 北部 (50%)



	2024	2023
自己工作不順利	28%	(30%)
子女就學不順利	23%	(22%)
子女工作不順利/失業	18%	(19%)
50 世代 (29%)		





生命、健康、財富的保障由

寶全面把關



投資型保單

投資型保單 (Investment Linked Policy, 簡稱 ILP) 兼具保險 與投資的功能,但有許多人過分強調投資而忽略了保險的 本質是保障,畢竟健康的活著才能享受富裕的喜悦。

保誠人壽回歸保險的初衷,以客戶的保障出發,重新定義 ILP 是擁抱保障 I Love Protection,提醒客戶重視保障的重要與完整性,以達到「一起好幸福」的目標。





i寶

1 是愛,也代表聰明 (intelligent)。投資型保單加上聰明設計達到 I Love Protection,滿足人生中各種保障需求,提供生命+健康+財富的全面保障。





投資型保單與傳統壽險相較多了「投資」功能

投資型保單除了有保險公司所提供的保障,在保戶的保險費運用上,設立專責投資的「投資帳戶」,保戶可依自身的風險承受度及需求,選擇相對應的投資標的,並獲得其投資成果所帶來的收益。

投資型保費運作流程圖:





註:一般投資標的以單位數每月扣除各項費用:

(1) 壽險: 保險成本、保單管理費、帳戶管理費用

(2) 年金:保單管理費、帳戶管理費用

投資型保單投資盈虧由保戶自負

過去傳統保單投資決策全部交給保險公司操作,投資型保單則 改成由保戶靈活運用資金,依自己需求選擇投資標的與比重, 惟保險公司不保證將來的收益,也不負責投資行為所致的獲利 或虧損,客戶有機會追求較高的利益,但同時也要自行負擔其 中的風險。

另外,在費用透明度方面,傳統壽險保單保戶通常並不清楚費用結構;投資型保單則不一樣,費用結構更透明化,也必須依主管機關要求而充分揭露。

建議投保前詳閱保單條款及「商品說明書」,並多了解投資標的內容與風險。投保後應定期檢視保單帳戶,保險公司也會定期提供保單帳戶對帳單,方便客戶掌握投資的變化。

項目	投資型保單	傳統壽險保單
功能	投資 + 保障	純保障
保費繳交	可期繳保費或躉繳保費,部 分商品可彈性繳費	可期繳保費或躉繳保費
保額	可彈性調整	固定
保單帳戶價 值	視投資績效而定,非固定	保單載明每一保單年度帳 戶價値
費用透明度	較高	較低
資金運用	保戶決定	保險公司決定
投資盈虧	保戶承擔	保險公司承擔



依有沒有壽險保障、能不能彈性繳費,投資型保單分為變額壽險、變額萬能壽險、變額年金險 3 種:

變額壽險及變額萬能壽險具有壽險保額,當被保險人身故時, 受益人可依照壽險保額跟保險公司請領身故保險金,且壽險保 額也可依被保險人不同人生階段的規劃調整,例如被保險人青 壯時為家中主要經濟支柱,就可以適度調高壽險保額,待負擔 減輕後,再向保險公司申請調降保額。

變額壽險及變額萬能壽險,兩者名稱相似,但市面上以變額萬能壽險比較常見,變額萬能壽險多了彈性繳費的設計,保戶在固定繳費之外,還可以額外繳交保費。

變額年金險則是無壽險保額,保戶所繳的保費扣除相關費用後,全數進入投資帳戶中,依照保戶投保時選擇的投資標的進行投資。保單帳戶價值依投資績效而定,當保單期滿或到了約定時間點,變額年金險的保單帳戶價值,會依照保戶投保時的決定,採一次給付或分期給付以年金發放。

投資型保單

投資型年金

◆ 躉繳、定期繳費 或彈性繳費 累積期間保單帳戶 價值視投資績效而 定

投資型壽險

類型 1:

死亡給付金額 = Max(保險金額,保單帳戶價值 通型 2:

死亡給付金額 = 保險金額 + 保單帳戶價值

變額萬能壽險

◆彈性繳費 壽險保額可隨保戶需求 調整,保單帳戶價值隨 投資績效而定,無最低 保證。

變額壽險

◆固定繳費 保單帳戶價值隨投資績 效而定,無最低保證。





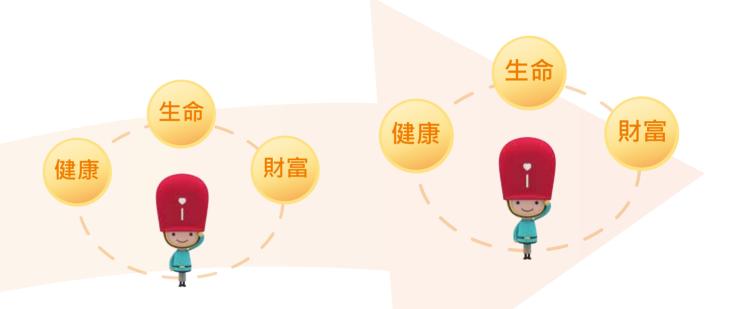
實帶您認識會進化的投資型保單

您的每一份愛,都有一套適合的投資型保單為 您成就

藉由附約的搭配、投資策略的調整,就能建構適合自己與家人的完整保障。











擔任中階主管, 小孩剛上幼稚園



大保

職場資深前輩, 孩子即將上大學



老誠

職場老手*,* 小孩已出社會工作





寶為您精選優質標的高效投資

市場上數以干計的投資標的,難以有效掌握衆多不同的特色與投資選擇。



優質標的:保誠人壽以「績效」、「規模」 篩選出各類型基金的績優生供您選擇。



投資無法獲利通常是「缺乏紀律」,敗給自己的情緒與惰性。

i寶的優質標的,以多元指標與客觀數據定期更新投資標的,幫您隨時掌握市場趨勢 與投資先機。



投資經驗不受限 怎麼有利怎麼選

- · 投資高手:有投資經驗又有時間追蹤投資績效與市場趨勢者,可以依自己的投資心得選擇投資標的,享受完全掌握的成就感。
- · 投資新手或無暇投資者:保誠人壽為這類投資人設置全權委託專業代操的投資標的,由專業經理人幫您將投資發揮到最大效益,或透過指數股票型基金(ETF),參與市場波動,為您捕捉市場報酬。
- *相關投資風險請參閱本手冊 P.11。





實幫您靈活配置分攤風險

一般投資型商品是收到保費後立即投資,當市場處於低點固然可以 獲得最佳報酬,沒有人可以精準知道當前是相對高點或低點?



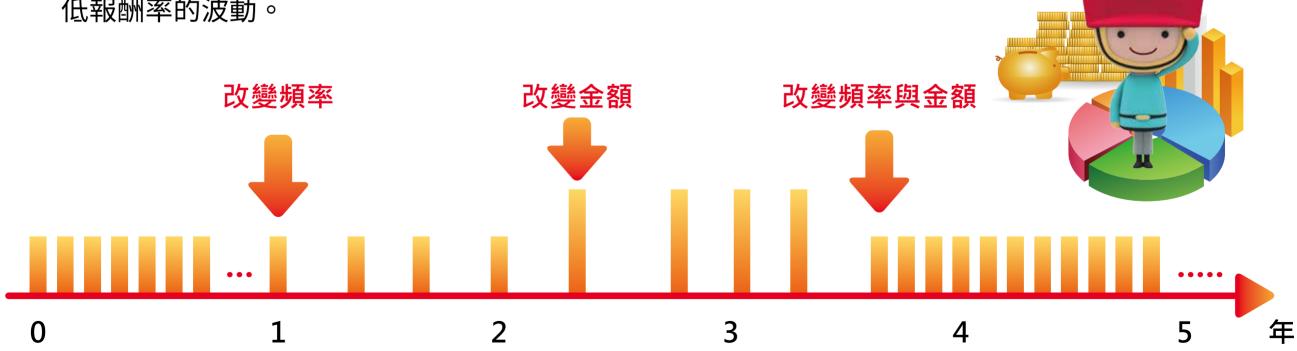
保誠人壽認為保險應著重長期有利的規劃,因此投資型保單應具有「靈活配置」 的設計。

您可自己決定資金投入時間,透過固定週期的設定,分批進場、有效分攤風險,降 低報酬率的波動。



投資不論獲利或虧損,最怕沒有加碼的子彈!拉長投入時間,分批進場即能保留加碼空間,守住長期的財富。

*相關投資風險請參閱本手冊 P.11。





寶 HEAR You

保誠人壽相信和自己所愛的人「一起好幸福」是人生的完美境界。 「先照顧好自己 (Me) 才能照顧好家人 (We)」則是實現「一起好幸福」 的積極行動。保誠人壽聽見您和家人的保障需求,並將它們分為:

Health & Protection (健康保障)

E ducation (子女教育)

A sset Planning & Transferring (資產規劃與傳承)

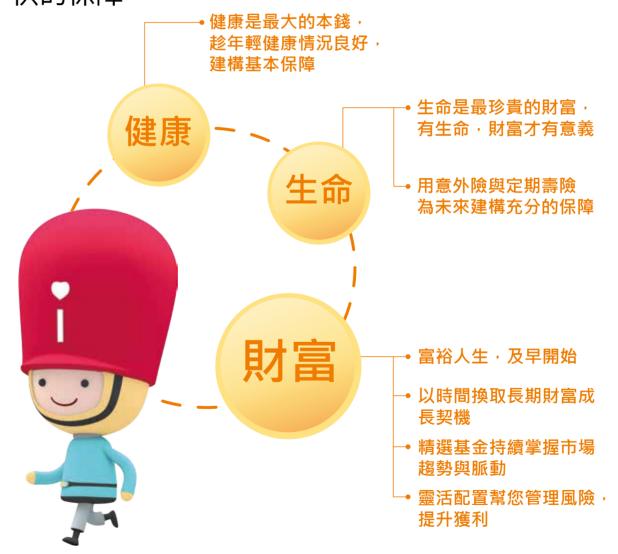
R etirement (樂活退休)

每一種需求i寶都能滿足



I Love Protection

剛出社會的英英,運用i寶推薦的投資型保單積極累積人生第一桶金,同時享有保險公司所提供的保障。



*相關投資風險請參閱本手冊 P.11。



子女教育

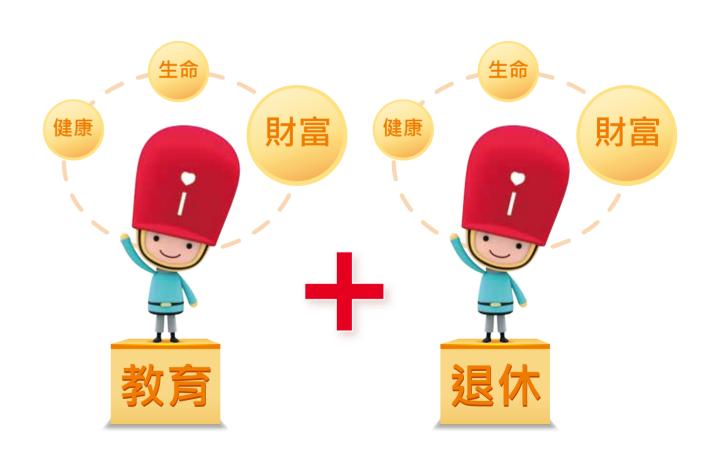
阿國的孩子剛上幼稚園,阿國希望孩子贏在起 跑點,接受最好的教育。



子女教育+退休規劃

i 寶帶您,實現一起好幸福

大保的孩子即將上大學,大保除了準備孩子的深造費用,也開始 預約自己的晚美人生。



^{*}相關投資風險請參閱本手冊 P.11。

^{*}相關投資風險請參閱本手冊 P.11。



退休規劃

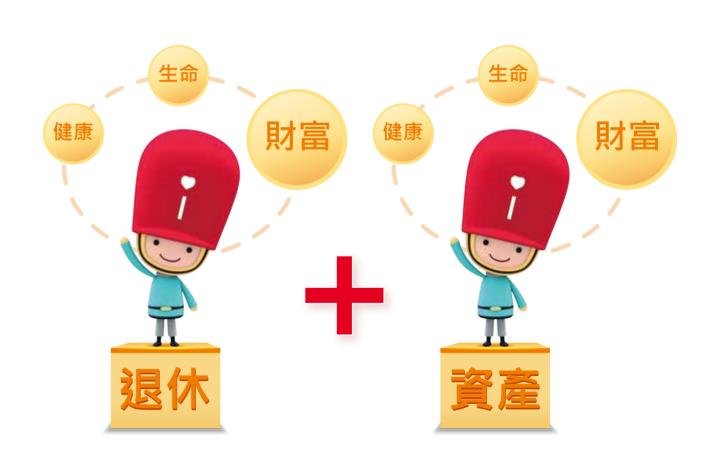
i寶為老誠預約晚美人生。



退休規劃+資產規劃

1寶帶您實現一起好幸福!

老誠找到了晚美數字,還想幫孩子在人生起點站穩腳步。



^{*}相關投資風險請參閱本手冊 P.11。

^{*}相關投資風險請參閱本手冊 P.11。



三明治族首選的保險公司

保誠人壽隸屬於保誠集團,於 1999 年正式投入台灣的壽險市場。 秉承著母集團在退休規劃、投資型與保障型保險商品的領先優勢, 以無比的熱忱、不懈的努力,結合台灣市場的成長脈動,不斷提昇 品牌的整體滿意度,為客戶提供豐富周全、值得信賴的財務規劃保 障,未來也將適時開拓新通路,持續實現深耕台灣的承諾。



保誠人壽就像家人一樣,「傾聽你的聲音 回應你的需求」,陪伴你在面對個人渴求及守護家人的需求時,靈活平衡,讓我 (Me) 和我們 (We) 一起好幸福!

無論是臺繳/分期繳、壽險/年金險、台幣/美元/人民幣、附約選擇,以及全權委託帳戶/共同基金/ETF/貨幣帳戶等投資標的挑選,保誠人壽豐富的投資型商品線都能符合保戶需求,陪伴你和家人逐步實踐人生中每個階段的夢想。





早一步準備 譲 愛 更完備













寶幫您拚出完美人生

PCA Life Assurance Co., Ltd.