

英國保誠人壽富貴 369 終身壽險

與您一起守護摯愛 傳承未來

面對少子化與高齡化，許多人都希望能及早準備為自己儲備幸福的未來，同時減輕家人的經濟負擔，如有機會，更希望能將資產傳承給下一代。然而，面對全球經濟局勢的不穩定、詭譎多變難以預測的市場環境，如何聰明穩健地累積資產，甚至傳承財富，選擇適切的理財工具便成為首要關鍵。看準這個趨勢，保險公司近年來推出多種商品，如分紅保單、利變型保單、六年期儲蓄險、類全委投資型保單、連結目標到期債券基金投資型保單等，提供消費者多樣選擇。

在眾多商品當中，能「分擔風險紅利共享」的分紅保單，為經濟環境不穩定中相對妥適的保障，觀察近年來香港、中國大陸、新加坡、馬來西亞等市場，分紅保單已是客戶中、長期保險規劃的主流保險商品^(註 1)。根據財報資料，2018 年英國保誠集團在亞洲區的年繳化保費 37 億 4 千 4 百萬英鎊有 50%來自於分紅保單^(註 2)，可見分紅保單是民眾在進行理財規劃及資產配置時的首選商品。

分紅保單專家英國保誠人壽深耕分紅保單市場，推出「保誠人壽富貴 369 終身壽險」，具備以下三大特色，提供保戶資產傳承的最佳選擇，與保戶一起守護摯愛。

1. 分擔風險、紅利共享：「保誠人壽富貴 369 終身壽險」具備分紅保單最重要的商品特色，不僅能提供長期壽險保障，又有機會獲得穩定紅利^(註 3)，相較於風險偏高的其他理財工具，提供保戶更安心的選擇。
2. 繳費三年、保障終身：「保誠人壽富貴 369 終身壽險」只要繳費三年，即可享有終身壽險保障，且當保費達到一定門檻時還可享有 3%的保費折扣。相當適合有保障需求，且手上一筆資金想要傳承給下一代的保戶。
3. 紅利加值、為愛加分：透過分紅保單的紅利分配，可參與保險公司長期平穩的經營成果，保戶於第 7 保單年度起即有機會享有保單紅利^(註 3)，為資產加值，傳承所愛。

在面對投資風險與經濟環境變動之際，選擇兼具壽險保障及長期穩定收益的「保誠人壽富貴 369 終身壽險」是保戶在資產傳承的最佳選擇。

以 50 歲男性投保「保誠人壽富貴 369 終身壽險」^(註 3,4)為例，保險金額新台幣 300 萬元，繳費 3 年，即可保障終身，若其原始年繳保費為新台幣 1,349,400 元，折扣後年繳保費為新台幣 1,295,829

新聞稿

元，以目前國人平均餘命^(註5)推算，當被保險人保險年齡屆 84 歲時，若不幸身故，其保單受益人將可領回新台幣 5,838,000 元，約為所繳總保費的 1.5 倍；若被保險人保險年齡達到 100 歲當年之保單週年日且仍生存時，在中分紅的假設情況下，可領回新台幣 6,731,100 元。讓資產穩健成長，傳承子孫。

藉由「保誠人壽富貴 369 終身壽險」，不僅享有壽險保障，更可確保未來資產傳承無虞，讓保戶真正達到一起好幸福的完美人生。

英國保誠人壽以“傾聽”(HEAR)為價值核心，關心客戶在人生各個階段的健康與保障 (Health & Protection)、子女教育 (Education)、資產規劃 (Asset Planning & Transferring) 以及樂活退休 (Retirement) 等四大需求，持續發展各類符合客戶需求的商品與服務。一張陪伴客戶度過各種人生階段的保單，搭配分紅保單的設計概念「分擔風險、紅利共享」，除了有助客戶建立穩固的保障機制，還可以實際參與保險公司的紅利分配^(註3)，共享整體營運回饋。

「保誠人壽富貴 369 終身壽險」即日起在全台渣打銀行開賣。

備註：

1. 根據香港保險業監管局的 2017-18 年報統計，香港地區的有效個人人壽業務中，分紅保單保費佔有效保單保費達 3%；依據 Milliman consultant (明德精算顧問) 在 2017 年發佈的亞洲保險市場白皮書，統計新契約分紅保單的年繳化保費 (APE) 佔比，新加坡分紅保單的佔比亦超過 40%
2. 英國保誠人壽亞洲區年繳化保費列表，資料來源：[英國保誠人壽網站](#)。第 54 頁。
3. 保單紅利屬於非保證給付項目，保誠人壽不保證其給付金額。
4. 有關本商品相關注意事項，請參考保誠人壽官網：<https://www.pcalife.com.tw>
5. 資料來源：內政部統計處：[107 年簡易生命表](#)