

人民幣的浪潮 你跟上了嗎？

英國保誠人壽滿足人民幣保單需求

全球經濟籠罩在新冠肺炎的低氣壓中，短期金融市場仍存在不可預期的風險，在如此複雜的經濟情勢下，選擇穩健的財務規劃工具顯得格外重要。今年 8 月初中國宣佈擴大「數位人民幣」試行計劃，業界普遍將其視為中國政府再次展現將人民幣推往國際的決心。IMF(國際貨幣基金組織)數據也顯示，人民幣儲備規模於 2019 年底達 2176.7 億美元，正式超越加拿大幣成為全球第五名^(註 1)，預估人民幣在國際市場上的需求將與日俱增。考量面對經濟局勢的不穩定及貨幣市場的波動性，許多人在規劃財務及累積資產時，便傾向於多元配置，讓理財策略更靈活，而對於已持有人民幣資產或有人民幣需求的民眾而言，可以考慮以人民幣計價的保險商品，為自己增加保障、創造財富，儲備美好未來。

因應民眾對於人民幣的中長期需求，英國保誠人壽與渣打國際商業銀行（以下稱「渣打銀行」）強強聯手，提供「保誠人壽新三五中國外幣變額壽險」與「保誠人壽五五民豐人民幣增額終身壽險(109)」，是人民幣資產配置其中一項最佳的解決方案。

穩健投資，首選「保誠人壽新三五中國外幣變額壽險」

由英國保誠人壽與渣打銀行獨家合作的「保誠人壽新三五中國外幣變額壽險」，可同時滿足保險與理財的規劃，不論是年輕時追求投資報酬率或成家後家庭優先注重保障、為儲備子女教育資金，可符合客戶各階段需求。此商品具備三大特色：

- **專業投資團隊，選擇最佳投資組合：**搭配英國保誠人壽全權委託投資帳戶及共同基金，連結中國規模最大的人民幣投資帳戶，兼顧保障與資產規劃。「保誠人壽新三五中國外幣變額壽險」連結的基金標的為優質基金公司旗下的旗艦基金，風險屬性穩健，除了具備完善的風險控管機制外，基金經理人也會隨時調整投資組合與比重，以追求創造穩健投資效益並降低投資風險，讓保戶透過時間複利效果，輕鬆為資產增值。
- **三年繳費，分散風險搶先機：**以三年的時間穩健完成中長期人民幣資產布局規劃，既可分散投資風險，又不致錯失先機。及時把握匯率時機點布局中國市場，透過短年期繳費機制靈活調度手中資金而且繳費三年即可保障終身。
- **提供特別加值金與加值回饋金，年年資產增值：**「保誠人壽新三五中國外幣變額壽險」最

新聞稿



大的特色，在於提供首年目標保險費 0% 的特別加值金^(註 2)。另外，在第二年、第三年也分別提供目標保險費 0.6% 的特別加值金；第四、第五年也有保單帳戶價值 0.15% 的加值回饋金^(註 3)。從第一年到第五年，連續五年，年年都有額外加值金，幫助保戶提升保單帳戶價值。

紅利共享，首推「保誠人壽五五民豐人民幣增額終身壽險(109)」

英國保誠人壽另一個人民幣商品「保誠人壽五五民豐人民幣增額終身壽險(109)」於今年甫一推出，就獲得保戶青睞，其分紅保單獨有的「分擔風險、紅利共享」特色，是市場上相當受歡迎的中長期理財規劃商品。「保誠人壽五五民豐人民幣增額終身壽險(109)」具備三大優勢：

- **業界唯一，人民幣傳統型壽險：**「保誠人壽五五民豐人民幣增額終身壽險(109)」是目前市場上唯一的人民幣傳統型壽險商品，廣受客戶好評。
- **繳費五年，保障漲五倍：**壽險保障於繳費期間內年年倍增，逐年由 1 倍增至 5 倍，為保戶提供年年增值的保險保障。
- **雙重紅利，創造財富增值空間：**保戶可透過保單紅利與英國保誠人壽共享經營績效，自第 2 保單周年日起，有機會年年享有保單「年度紅利」，讓資產規劃更有彈性。而第 6 保單年度起，再加上一次性長青紅利/長青解約紅利，透過分紅保單的紅利分配^(註 4)，參與保險公司長期的經營成果，有機會創造財富增值。

英國保誠人壽專注傾聽客戶需求，在全球經濟受疫情影響的當下，與渣打銀行攜手尋找市場潛在機會，為客戶提供績效表現穩健且兼具保障功能的人民幣商品，滿足客戶保險保障以及多元資產規劃的需求，與客戶攜手邁向一起好幸福的美好人生。

註：

1. 資料來源：節錄自工商時報媒體報導 IMF(國際貨幣基金組織)發布之數據(IMF 新聞中心是為工作中的記者提供密碼保護的網站。)
2. 第 1 期以首次投資配置日為基準日，按目標保險費的百分之二；第 2、3 期以目標保險費入帳日為基準日，按目標保險費的千分之六，依配置比例投入目標保費保單帳戶。
3. 若按時繳交目標保費，將於第 3、4 保單週年日依配置比例投入目標保費保單帳戶，金額分別以第 25~36、37~48 保單週月日之各保單帳戶價值平均值的萬分之十五計算。
4. 分紅保單之保單紅利屬於非保證給付項目，英國保誠人壽不保證其給付金額。
5. 本新聞稿中所提及之保單商品相關資訊，請參考保誠人壽官：

<https://www.pcalife.com.tw/zh>